

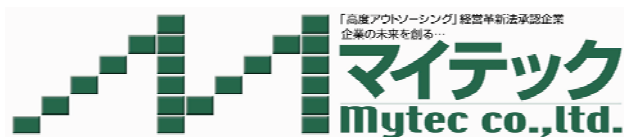
マイテック 12項目 Q&A

- マイテックは派遣業者ですか？
- コンサルティングは高くつくのでは？
- どうして異業種に対応できるのですか？
- ロジック・ゼネラリストとはどんな人？
- 専門的な技術問題を解決できますか？
- 低コストでのソフト開発はできますか？
- ISO は必要ですか？
- 専属契約とスポット契約ではどちらが得？
- 予算があまりなくても引き受けて貰えますか？
- どんな専門的なシステムでも組めますか？
- ソフト開発の納期は早いのですか？
- 大企業、中小企業のどちらが主ですか？



信頼と創造力で企業の未来を拓く！

創立20周年



経営革新法承認企業

マイテック株式会社

TEL : 0940-42-3055

直通:090-7580-4783

(FAX : 0940-42-3729)

E-mail : oyabu@mytecs.net

<http://www.mytecs.net/>

■ **マイテックは派遣業者ですか？**



直接、業務を委託させていただきますから、最初から最後まで責任を持って対応しております。また案件に応じて、お客様のご要望により弊社が紹介したパートナーが入る場合も、必ず弊社が同席します。

※ パートナーとは、特許関係の弁理士、プログラムソース開発のソフトハウス、デザイン関係のデザイナーなどのパートナー等を指します。

■ **コンサルティングは高くつくのでは？**



別冊「高度アウトソーシングご検討書」巻末の 19 ページをごらん戴ければ、管理職を雇用されるよりも格安で、高度な業務を遂行することが出来ます。中小企業におかれましては、管理職の方は、日常は一般社員と同じスキルの仕事をこなして手伝っており、時に高度な仕事をなされているという現実がありますから、多くの管理職を雇用することは人件費負担が大きくなります。従いまして、弊社に委託できる高度なスキルを要する仕事は委託された方がコストを下げられます。

■ どうして異業種に対応できるのですか？

企業にとって一番大切なソリューションは、すべての業種でも共通しているのです！業種が変わっても問題解決の原理原則は変わりません。



いろんな業種に対応できるのはなぜですか？
マイテックさんの専門は、何ですか？

専門は、すべての業種に対する
ロジック・アーキテクチャーです

ロジック・アーキテクチャーとは、「論理構築」という意味です。この技術は、様々な企業のソリューションに欠かせない技術なのです。

■ ロジック・ゼネラリストとはどんな人？

幅広い分野において論理的に物事を思考するスキルを持った人のことです。



ロジック・ゼネラリストとはどんなスキルを持った人ですか？

諸問題の根底を見極めたり、仕事のプロセスを精査したりする時にブレの無い考察に必要なスキルです。

また、そのスキルは、こういった時に役立つのですか？

ロジック・ゼネラリストがいる中小企業は、わずか0.1%以下とされています。すなわち、中小企業の成長が伸び悩む要因のひとつに、こうした高度な人材を持たないといった実態があるのです。後継者などがなく、将来的に発展性を求めない企業にとっては不要な要員かもしれませんが、経営者がビジョンを持って将来のあるべき会社の姿を求められる企業には是非必要な存在だといえます。

■ 専門的な技術問題を解決できますか？



自社の専門技術とか、高度な機器のオペレーションは、現場社員の皆さんが一番詳しいはずですが、しかし、問題解決となると原理原則的な物の考え方が出来ないと立ち往生してしまいます。中小企業は、常に時間とコストに追われていてそうした原理原則的な物の考え方を養う職場での機会が少ないので、そうしたスキルを持つことは困難なのです。

■ 低コストでのソフト開発はできますか？



ソフト開発は、方法次第でかなりのコストダウンができます。マイテックと専属契約をしていただければなお、格安でソフト開発ができます。そして何よりも、開発後も責任を持って運用に納得が行くまでサポート致しますので安心して開発依頼ができます。企業規模に合った最適のシステムを低コストで開発できる環境を提供していますので、お取引企業様からご好評を戴いております。

■ ISO は必要ですか？



ビジネス上、ISO を取得しないと信用を得られない場合、或いは取引先から ISO 取得を要求されたのを機会に ISO を取得された企業が多いのは事実のようです。これが、デミング賞の取得となりますともっと大変です。TQC(最近では TQM と言っています)といった全社的な品質管理が要求されます。しかし、取得はしなくてもそうしたレベルに会社を持ってゆくことはできます。社内の甘えがなければ ISO レベルの達成はそう難しくはありません。そして、誤解してはならないのは ISO レベルにあるから経営が安泰になることとは別物だと言うことです。

■ 専属契約とスポット契約ではどちらが得？



今までのご契約実績から申し上げますと、専属契約がお得です。専属契約は年間契約ですが1ヶ月前に事前に申し入れがあればいつでも解約はできますし、違約金等は一切発生致しません。従いまして、専属契約にされた方がお得です。弊社は、信頼と実績をもって業務を遂行致しておりますので、解約は余程の企業様のご事情がないと発生しないと確信致しております。

■ 予算があまりなくても引き受けて貰えますか？



大企業様へのコンサルティングに対しては、それなりの費用を戴いておりますが中小企業様に対しては、企業規模に応じた費用のご相談に応じております。パートを雇用する経費で高度なスキルをもった人材が確保できるとお考え頂ければ、かなりのコストメリットがあります。

■ どんな専門的なシステムでも組めますか？



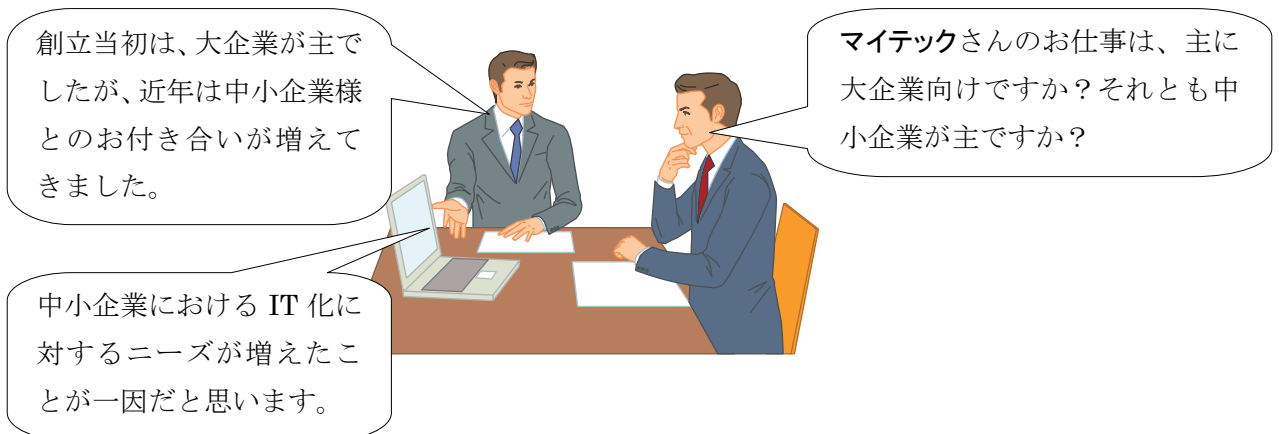
業務系のソフトウェア開発であれば、今まで出来なかった開発はありません。開発目的を明確にして、開発仕様をきちんと論理的に取り決めることがポイントです。制御系の場合は、マシンとの連繋複合技術が必要です。マシンメーカーへの依頼開発になりますので弊社はシステム・ロジックの構築までの作業となります。

■ ソフト開発の納期は早いですか？



依頼企業の実務の実態を精査してから、開発依頼ソフトの要求仕様をきちんとまとめてやれば、納期トラブルは避けられます。また、弊社外にプログラム作成を発注される場合も、依頼先企業様の立場に立って、ソフト開発会社と綿密な打ち合わせを代行いたします。ソフト開発が出来る弊社のスキルでソフト会社と打ち合わせを行いますから高度なサポートがお約束できます。

■ 大企業、中小企業のどちらが主ですか？



中小企業様とのお付き合いで、弊社がもっとも有難いと思えるのは経営者の方と直接対話ができることです。経営者の方から自社の将来に対するビジョンなどを拝聴させて頂くことが、異業種企業様との交流時にも何より有意義なご意見としてご活用させて頂くことができます。弊社はそうしたことから、近年は中小企業様とのお仕事上のお付き合いを拡げております。